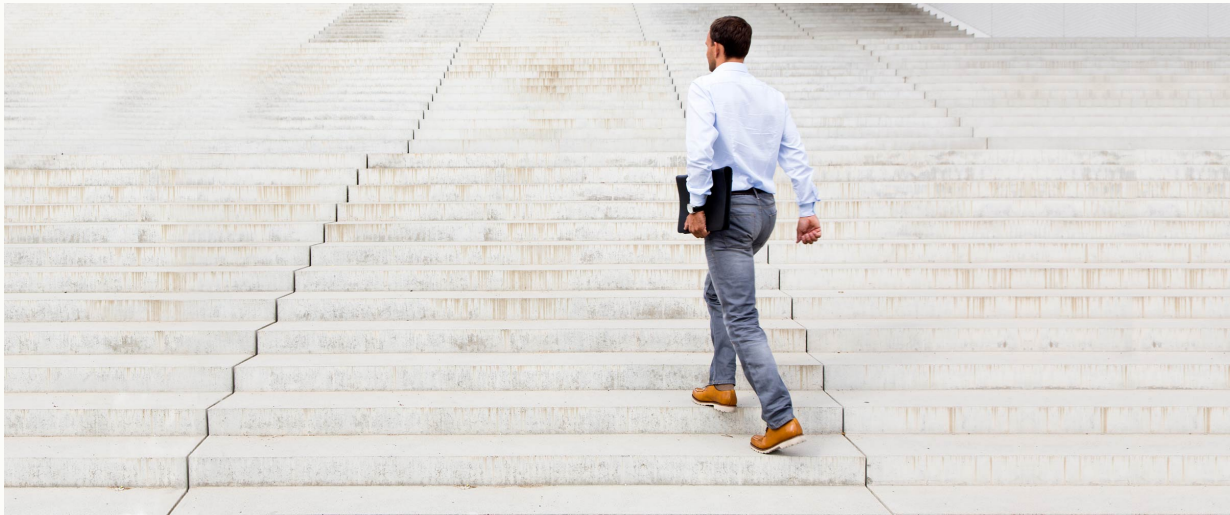


VENDOR SPECIALIST M/W E-COMMERCE / AMAZON



Seit der Gründung im Jahre 1961 hat sich unser Mandant von einem kleinen Handelsunternehmen für Gartengeräte innerhalb weniger Jahrzehnte zu einem weltweit bekannten Premiumhersteller intelligenter Produkte für die moderne Gartenpflege und hochwertige Gartengestaltung entwickelt. Intelligente Rasenpflege durch clevere Systeme sind das Geheimnis des Erfolgs und liegen in der hohen Innovationskraft der Marke und einer beständigen Verkaufs- und Marketingpolitik begründet.

AUFGABEN:

Sie sind für die Erstellung von Analysen, Reports und Unterlagen für Kundengespräche verantwortlich sowie für die Produkthanlage im Vendor Central und vergleichbarer Systeme anderer eCommerce-Kunden. Sie bereiten Produktlisten vor und bearbeiten diese im laufenden Prozess. Sie sind für die Bearbeitung von Reklamationen und der Klärung von Differenzen verantwortlich. Zudem pflegen Sie alle vertriebsrelevanten Stammdaten und steuern und koordinieren kundenindividuelle Aktionen, Promotions und Projekte.

ANFORDERUNGEN:

Wenn Sie eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mindestens 2 Jahre Berufserfahrung in der Kundenbetreuung oder im Key Account Management eines größeren international tätigen Unternehmens haben, dann bringen Sie bereits gute Voraussetzungen mit.

Sehr gute PC-Kenntnisse in MS Office und SAP R/3 sowie Erfahrung mit Amazon Vendor Central sind zwingend notwendig. Sie sind ein Teamplayer mit Blick auf das Wesentliche und haben Freude an Koordinationsaufgaben im Vertriebsumfeld und im Key Account Team eCommerce. Fließende Englischkenntnisse und eine analytische, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie diese anspruchsvolle Aufgabe in einem innovativen und namhaften Unternehmen anspricht, senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung an
Volker Schurr: schurr@eleven-personalberatung.de
